**Documento de**

**Épicas de Usuario**

**“Optimizador de cobranzas”**

***Fecha: 20/08/2024***

**Tabla de contenido**

**Contenido**

[**Datos del documento 3**](#_heading=h.1fob9te)

[**Épicas para el proyecto “ Optimizador de cobranzas” 4**](#_heading=h.tyjcwt)

[**Priorización de Épicas 4**](#_heading=h.3dy6vkm)

**Datos del documento**

Histórico de Revisiones

| Versión | Fecha | Descripción/cambio | autor |
| --- | --- | --- | --- |
| 1.0 | 20/08/2024 | Creación del documento | Víctor Silva |
| 1.1 | 22/08/2024 | Finalización del documento | Víctor Silva |

Información del Proyecto

| Organización | Alloxentric |
| --- | --- |
| Sección | CAPSTONE\_002D |
| Proyecto (Nombre) | Optimizador de cobranzas |
| Fecha de Inicio | 20/08/2024 |
| Fecha de Término | 19/11/2024 |
| Patrocinador principal | Max Kreimerman |
| Jefe de proyecto | Carlos Correa |

Integrantes

| Rut | Nombre | Correo |
| --- | --- | --- |
| **21.173.062-5** | **Martín Soto** | **mart.soto@duocuc.cl** |
| **21.173.316-0** | **Víctor Silva** | **vict.silva@duocuc.cl** |

**Épicas para el proyecto “ Optimizador de cobranzas”**

| **ID** | **Épica** |
| --- | --- |
| EP1 | Contar con una plataforma en internet para promover los  servicios de cobranza que ofrece la empresa. |
| EP2 | Entregar el servicio de cobranza. |
| EP3 | Entregar un modelo basado en k-means. |
| EP4 | Entregar una herramienta al cliente para ver el resultado de los  procesos de cobranza |
| EP5 | Generar informes por acción de cobranza a realizar. |
| EP6 | Obtener información relevante de las cobranzas a realizar. |

**Priorización de Épicas**

| La técnica utilizada para la priorización de épicas fue que cada integrante del grupo elija un número de la sucesión de fibonacci modificado (ponderación de 100 puntos), el valor elegido se suman y se dividen en la cantidad de integrantes del grupo, en este caso en 3. |
| --- |

| **ID** | **Épica** | **Priorización** |
| --- | --- | --- |
| EP1 | Contar con una plataforma en internet para promover los  servicios de cobranza que ofrece la empresa. | 25.3 |
| EP2 | Entregar un modelo basado en k-means y LSTM. | 14 |
| EP3 | Entregar el servicio de cobranza. | 29.6 |
| EP4 | Entregar una herramienta al cliente para ver el resultado de los  procesos de cobranza. | 16.6 |
| EP5 | Obtener información relevante de las cobranzas a realizar. | 9.6 |
| EP6 | Generar informes por acción de cobranza a realizar. | 4.6 |